



Bauern- und Winzerverband
Rheinland-Nassau e.V.

56073 Koblenz
Karl-Tesche-Straße 3
Telefon: 02 61 / 9885-1113

presse@bwv-net.de
www.bwv-net.de
f BauernWinzerverbandRLN
i bwv_rheinland_nassau/

Weinbauseminar

Raus aus der Komfortzone – neue Kunden kommen nicht von alleine!

Koblenz. Ausruhen auf dem bekannten Kundenstamm? Genügt das? Wer das bejaht, kann sich Geld und Zeit sparen. Winzerinnen und Winzer, die sich weiterbilden und neue Kunden gewinnen möchten, sollten das Seminar mit Verkaufstrainer und Autor Sascha Bartnitzki am 29. Februar 2024 von 09:30 bis 16:00 Uhr in der Hauptgeschäftsstelle des Bauern- und Winzerverbandes Rheinland-Nassau in Koblenz besuchen.

Wie wird man Verkäufer mit Begeisterung und findet die zielgenaue Gesprächseröffnung und Ansprache bei einem Neukundengespräch, sind wichtige Inhalte des Seminars. Weitere wichtige Punkte sind die dialogorientierte Gesprächsführung und der Wechsel von der Beratung zum proaktiven Verkauf.

Die Themen „Adressen gewinnen – das Thema der Zukunft“, „so wird der Verkoster zum Käufer“, „wie Sie Zusatzverkäufe einleiten und zum Abschluss bringen“ und „das Erlernen von Gesprächstechniken bei Widerständen des Kunden“ werden von Sascha Bartnitzki ebenfalls erläutert.

Die Seminargebühr beträgt für Mitglieder des Bauern- und Winzerverbandes Rheinland-Nassau 195 Euro und 290 Euro für Nichtmitglieder.

Informationen und Anmeldungen bitte an: Bauern- und Winzerverband Rheinland-Nassau e.V., Karl-Tesche-Straße 3, 56073 Koblenz, Telefon: 0261 9885-1112, Fax: 0261 9885-1300, E-Mail: meurer@bwv-net.de oder online über www.bwv-net.de.